

A képzés az Interreg V-A Szlovénia-Magyarország Együttműködési Program keretén belül megvalósuló „Nemzetközi mentorhálózat a szociális vállalkozásokért” - SENS NETWORK című, SIHU217 azonosító számú projekt keretében valósul meg.

Társadalmi vállalkozások menedzsmentje

Mata Csaba
Kulturális Labor Alkotóművészeti Szociális
Szövetkezet

www.sens-network.com



Vidékfejlesztési Egyesület

Projekt az Interreg V-A Szlovénia-Magyarország Együttműködési Program keretében. Az Európai Regionális Fejlesztési Alap támogatásával valósult meg.



A non-profit szektor terminológiai kérdései. A szektor szerepe a társadalmi igények kielégítésében

- A társadalmi igények kielégítésében – az üzleti szektor mellett – fontos szerepet játszik a non-business szektor, mérétét, társadalmi súlyát, gazdasági szereplői számát tekintve.
- Az állam szerepe nélkülözhetetlen a stabil, tartós fejlődés megalapozásában, a gyorsan bővülő piacok szabályainak és intézményrendszerének létrehozásában, működtetésében. Ez jelentős forrásokat igényel.
- A tartós növekedés végét jelző válságok az 1970-es évektől kezdődően egyértelművé tették, hogy újra kell gondolni az üzleti és nem üzleti szektor közt korábban kialakult munkamegosztást, az állami szerepvállalás mértékét, módját.
- A téma részletes tárgyalását meg kell, hogy előzze azonban a terminológiai problémák tisztázása. Még a szakirodalmakban is gyakran keverednek az alábbi fogalmak:

Terminológiai problémák a közszolgáltatások kapcsán

Tevékenység	Szervezet
Közhasznú	Közintézmény
Közzelű	Költségvetési intézmény
Közérdeku	Közüzem
Non-profit	Közszféra
Not-for-profit	Közszektor
Közigazgatás	Harmadik szektor
Közszolgáltatás	Közösségi szektor
Közszolgáltat	Civil szféra
Közfeladat	Non-business szektor

www.sens-network.com



Projekt az EU támogatott Programra induló Interreg V-A Szlovénia-Magyarország partnerszövetségi pályázatban (Zala Zöld Szíve) keretében. Az Euroregio Regionális Fejlesztési Alap támogatásával valósult meg.

A gazdasági szereplők által előállított javak kategorizálása/1.



- A fogyasztás, az igény jellege szerint
 - Egyéni: ha valaki elfogyasztja, más már nem teheti meg (élelmiszer, tartós fogyasztási cikkek stb.)
 - Közösségi (az egyén fogyasztása másokat nem korlátoz (tv-nézés, közbiztonság stb.)
- A javakhoz való hozzáférés korláthatósága szerint
 - Lehetséges: a fogyasztó csak akkor veheti birtokba, ha fogyaszt érte (fodrász, autó stb.)
 - Nem lehetséges: technikai vagy etikai okok miatt nem lehet kizáni a fogyasztásból (levégő, nemzetvédelem stb.)

www.sens-network.com



Projekt az Európai Programra rendkívülisleg törökországi Szerbia-Macedónia partnerszámú pályázatban résztvevőkkel való részvételre. A projekt az Európai Regionális Fejlesztési Alapból támogatott. Azonban a finanszírozásnak köszönhetően a projektben elvégzett munkák nem minden esetben teljesítettek a célkitűzést.



A gazdasági szereplők által előállított javak kategorizálása/2.

- Magánjavak
 - Felhasználás egyéni fogyasztás formájában
 - A fogyasztók hozzáférése korlátozott, ár ellenében
- Közjavak
 - Előállításuk közfeladat
 - Fogyasztásukból senki nem zárható ki
 - Piaci alapon megfizethetni nem lehet
- Megfizethető javak
 - Körzérdekű szolgáltatások, mindenkinnek szüksége van rá
 - Technikailag megoldható a hozzáférés korlátozása
 - Döntethet úgy a társadalom, hogy részben vagy egészben fizessék meg a fogyasztók (pl. közüzemi szolgáltatók)
- Közös (közhossznú) javak
 - Fogyasztása egyéni jellegű
 - A hozzáférés kevésbé korlátozott
- Döntethet úgy a társadalom, hogy a fogyasztók helyett a társadalom más tagjai fizessék meg (pl. kulturális szolgáltatások, hajléktalan szállás stb.)

www.sens-network.com

Gazdálkodó szervezetek gazdasági ágakba sorolva

(A-K: üzleti szektor, E: közüzemi szektor,
L-M-N: költségvetési szektor, O: non-profit szektor)



- I. szektor
 - A:Mezőgazdaság, erdő- és vadgazdálkodás
 - B:Halászat
 - C:Bányászat
- II. szektor
 - D:Feldolgozóipar
 - E:Villamos-energia-, gáz-, gőz-, vízellátás (*közüzemi szektor*)
 - F:Építőipar
- III. szektor
 - G:Kereskedelelem, járműjavítás
 - H:Szállíshely-szolgáltatás, vendéglátás
 - I:Szállítás, raktározás, posta, távközlés
 - J:Pénzügyi tevékenység
 - K:Ingatlantünyek, gazdasági szolgáltatás
 - L:Közgazgatás, védelem, kötelező TB
 - M:Oktatás
 - N:Egészségügyi, szociális ellátás
 - O:Egyéb közösségi, személyi szolgáltatás
 - P:Alkalmasztakat foglalkoztató magánháztartások
 - Q:Területen kívüli szervezetek

www.sens-network.com

Projekt az Interreg V-A Programra vonatkozóan az Őszinte Szolgáltatók szolgáltatásai az eredetivégi Multidiszciplináris szolgáltatásokhoz való hozzáférésről szóló megállapodásban leírtak szerinti előirányzatot töltenek ki.



- Vállalatok (üzleti szektor)
 - Cél: profit szerzése
 - Javak: magánjavak (a fogyasztók piaci árat fizetnek)
 - Közintézmények (költségvétési szektor)
 - Cél: kollektív igények kielégítése
 - Javak: közjavak (politikai döntés alapján)
 - Közüzemek (Közüzemi szektor)
 - cél: profitszerzés és kollektív igények kielégítése
 - Javak: megfizethető javak
 - Civil szervezetek (non-profit szektor)
 - Cél: egyéni igények kielégítése, de közhasznú
 - Javak: közös javak

„Non-business” szektor

- Költségvetési, közüzemi és non-profit szektor
- Főtevékenysége:kollektív igényeket kielégítő és/vagy közhasznú szolgáltatások

Egyéni	Civil szervezetek	Vállalkozás (üzleti szektor)	Privát szféra
Fogyasztói igény jellege	közhasznú	profitszerzés	
Szolgáltatás célja			

Információs társadalom, hálózati gazdaság



- A szereplők korábbihoz képest sokkal szélesebb körének és sokkal intenzívebb összefonódása, kölcsönös egymásra utaltsága
- A business-szektor működésében megijelenő marketing/menedzsment módszerek alkalmazása a non-business szektorban
- A business-szféra bekapcsolódása a non-business szektorba
- A társadalmi igények kielégítésének alapfeltétele a szektorok harmonikus együttműködése
- Az üzleti szektorban lezajlott, a közszférában napirendre került (szervezeti hatékonyság, működési szabályok, menedzsment átalakulása), a civil szervezeteknél a kezdeteknél tart a gazdasági és a tudati rendszerváltás



www.sens-network.com

Projekt je vršenje Programa podprtosti Interreg V-A Slovensko-Mađarska politički izvedbe Evropskega sveta za regionalno razvoj
A projekt je finančno podprt sredstvoma Evropskega program za regionalni razvoj. Av Europskega Regionalnega razvoja skupnosti v sodelovanju z Evropskim svetom za regionalni razvoj.



Kérdések

- A non-business szektor sajátosságai mennyiben módosítják, korlátozzák a business-szektorban alkalmazott módszerek használhatóságát, adaptálási lehetőségeit?
- A non-business-szektor sajátosságai indokolják-e speciálisan erre a szektorra érvényes marketing/menedzsment módszerek kidolgozását?

A non-business szektorhoz tartozó szervezetek fontosabb kvalitatív jellemzői

Szektorkód	„Non-business” szektor		Üzleti szektor
	Közszolgáltatási szféra	Közüzemi szektor	
Szervezetei	Közintézmények	Közüzemek	Civil szervezetek Vállalatok
Előállított javak	Közjavak	Megfizethető javak	Közös javak Magánjavak
Kielégített igények	Kollektív	Kollektív	Egyéni Egyéni
Fogyasztás finanszírozása	Költségvetés	Költségvetés+ fogyasztó	Adományozó, szponzor Fogyasztó
Tevékenység célja	Közhatalmú	Profitszerzés	Közhatalmú Profitszerzés
Szférához csatolás	Közszolgáltatási szféra	Közszolgáltatási szféra	Privát szféra Privát szféra
Tulajdonforma	Állami	Állami/vegyes	Magán Magán
Működési forma	Költségvetési intézmény	Vállalat	Alapítvány, egyesület, közhatalmú Egyéni, társas vállalkozás társaság



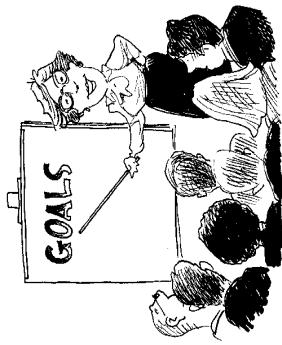
- A költségvetési és az üzleti szektor minden vonatkozásban eltér egymástól
- A non-profit szektor több dologban hasonlít az üzleti szektorra, mint a közüzemi vagy a közintézményi szektorra
- A közüzem átmenet a költségvetési szervezetek és a vállalatok között
- A non-business-szektor nem tekinthető homogénnel
- A non-profit-szektorban eredményesen alkalmazható módszerek közelebb állnak az üzleti szektor megoldásaihoz

www.sens-network.com



A projekt az Interreg V-A Szlovénia-Magyarország Egysoronosítási Program keretében, az Európai Regionális Fejlesztési Alap támogatásával valósult meg.





Az egyes szektorok menedzsment sajátosságai

Költségvetési szektor	Közüzemi szektor	Non-profit szektor	Üzleti szektor
A szervezet célja	Ellátási kötelezettségek elvégzése	Közellátás - rentabilis megvalósítása	Szolgáltatási teljesítmény maximálása
Tagok	Köz - alkalmazottak köztiszttelők	Alkalmazottak és önkéntesek	Alkalmazottak és alkalmazottak
Irányítási mechanizmus	Szabályozott állami felügyelet	Hivatali menedzsment	Testületi út
Környezet	Politikai alapon nyugvó túlszabályozottság	Korlátott piaci befolyás	Igény-gazdaság
			www.sens-network.com

3. hétfő: A non-business szféra helye, szerepe, sajátosságai a hálózati gazdaságban

A non-business-szektor számára nagyobb kihívás a hálózati gazdaság, mint az üzleti szektor számára

A hálózati gazdaság két alappillére:
önszerveződés és önfennntartás

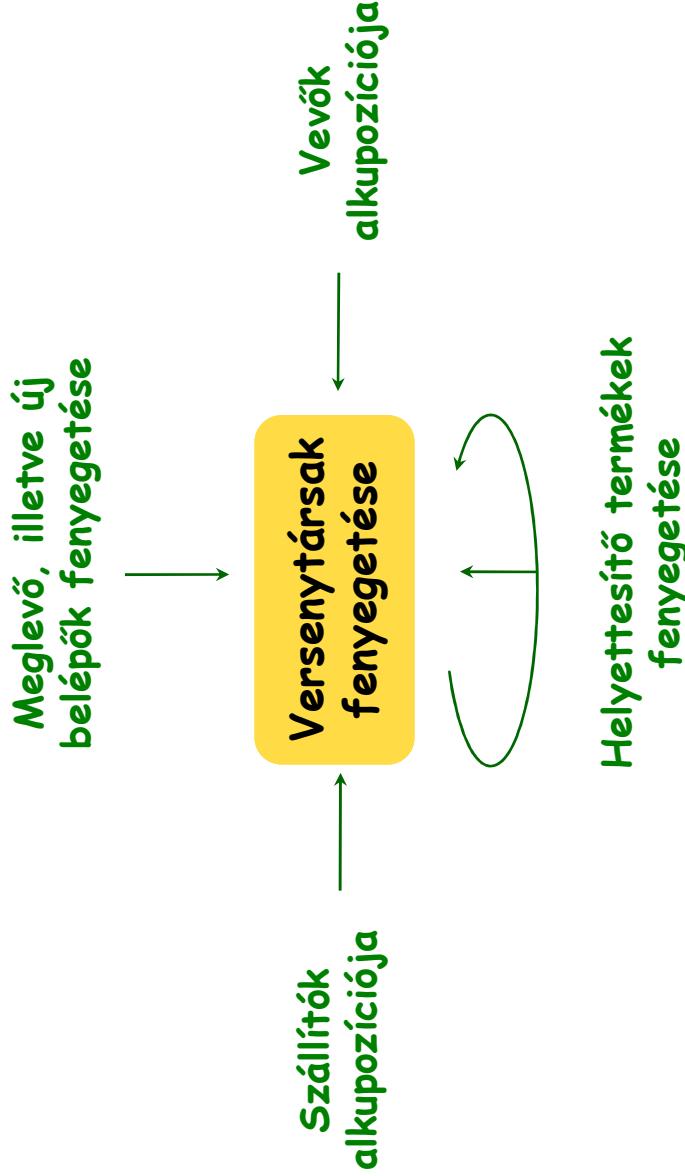
A közsolgáltatásokat viszont központilag hozzák létre és központilag is finanszírozzák
A közsféra a kihívásoknak a „vállalkozói szellemű” működés felé elmozdulva próbál megfelelni

Minden gazdasági szervezet valamilyen hálózat tagja: klaszterek



Gazdasági paradigmaváltás

Klasszikus	Hálózati
Stabilitás	Folyamatos alkalmazkodás
A szervezeti hierarchia kiterjesztése	A szervezeti hierarchia lebontása
Hosszú távú tervezés	Azonnali reagálás
Menedzsment szerep: versengés	Menedzsment szerep: kooperációs készség
Egyedi szervezetek	Hálózatok, klaszterek (egy adott iparág versenyző és kooperáció vállalatainak, kapcsolódó és támogató ipártársi szereplőinek földrajzi koncentrációja)
Fizikai folyamatok menedzselése	A cég tudásának menedzselése
Közsolgáltatások: hatósági funkció, ellátási kötelezettségek	Közszolgáltatások: kooperáció a gazdasággal, az érdekeltek mobilizálása, katalizátorszerep



Az Öt Versenyerő-modell:
az elemzések kulcseszköze



Új riválisok belépéseinek
fenyegetéséből származó
versenyerők

Potenciális új belépők

A kulcsinputok
beszállítói

A beszállítók
alkupozíciójával és
jövedelmezőségével
összefüggő versenyerők

Harc a meglévő
versenytársakkal

A rivális cégek versenyenői,
harcban a jobb piaci
pozícióért és más
versenyelőnyökért

A termékek és
szolgáltatások vevői

A vevők alkupozíciójával és
jövedelmezőségével
összefüggő versenyerők

Más iparágak cégei által kínált
helyettesítő termékek

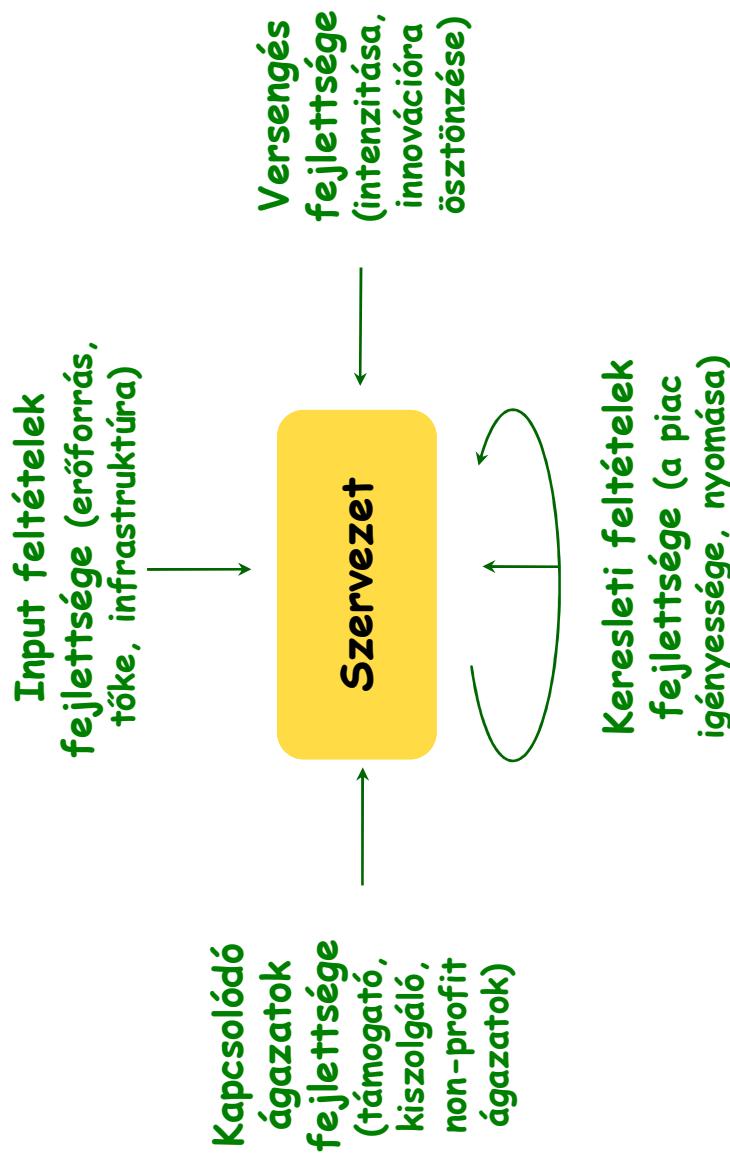
Kivülállók piaci törökvése a vásárlók
elcsábítására saját helyettesítő
termékeik vásárlásáért

Forrás: Porter, M. (1979):
How Competitive Forces
Shape Strategy?
Harvard Business Review 57,
No.2. March-April, pp. 137-145.

Zala Zöld Szíve

Vidékfejlesztési Egyesület

A projekt az Interreg V-A Szlovénia-Magyarország Egysoronosítási Program keretében, az Európai Regionális Fejlesztési Alap támogatásával valósult meg.





Átalakuló versenykörnyezet

- A non-business szektor (különösképpen a közszolgáltató szervezetek: költségvetési intézmények, közüzemek) szerepe valamennyi ténylezőcsoporthnál megjelenik: a lokális versenyelőnyök alakulására komoly hatással vannak
- A globalizálódó verseny elsződleges szereplőivé az egyedi szervezetek helyett egyre inkább a hálózatok válnak, amelyek a lokális versenyelőnyökre építve lehetnek sikeresek
- Minél intenzívebb a verseny, annál jelentősebb mértékű és speciálisabb összetételű versenyelőny szükséges a sikerhez

- Üzleti hálózatok vs. gazdasági hálózatok

- Az üzleti szféra csak a vállalkozásokat foglalja magában, a gazdasági szféra a közszférát és a civil szervezeteket is
- A társadalmi igények kielégítésében valamennyi szereplő gazdasági jellegű tevékenységet végez
- Az üzleti hálózatokban jelen vannak a közszféra, sőt a civil szféra szereplői is
- Az adm. nyilv.tartásban szereplő, jogilag létező, adószámmal rendelkező valamennyi egység gazdasági szervezetnek tekinthető



Hálózati jellemzők a non-business szektorban

- Az összes gazdasági szervezet gyakorisági megoszlása a foglalkoztatottak létszáma alapján gyorsan csökkenő hatványfüggvényel leírható (80%: 0-1 főt foglalkoztató, 16%: 2-49 főt foglalkoztató, 4%: 50 főt és ennél nagyobb létszámot foglalkoztató)
- A szervezetek zöme a mikro méretű kategóriába tartozik, a nagyobb szervezetek tapasztalatai, módszerei kevésé hasznosíthatók
- Az önszervező elvek teljesülése legjellemzőbb a szolgáltató és az agrárágazatban, leginkább torzul a költségvetési intézményeknél, főként a közüzemi szolgáltatóknál
- Az üzleti és a civil szervezetek alapvetően hasonló elemi szabályokat követnek
- A költségvetési és a közüzemi (közszolgáltatási) szféra struktúrája egységes, mindenkitő alapvetően eltér az üzleti és a non-profit szférától
- A közszolgáltatási menedzsment sajátosságait megszabja az elemi szabályok torz érvényesülése és mérettől való függetlensége

Non-business szervezetekre érvényes megállapítások

- Speciális vonásai erőst hatást gyakorolnak az alkalmazható menedzsmentelvökre és –módszerekre
- Jellemző szervezeti megoldások
- Az üzleti vállalkozásokhoz hasonlóan a szektor szervezeteinek jelentős hányada rendelkezik formális stratégiaival, alkalmazzák a stake-holder analízis módszereit
- A non-business szervezetek esetében a követendő értékrend inkább etikai normákban nyilvánul meg (személyiségi jogok védelme, átlátható gázdálkodás a közpénzekkel, partneri viszony az ügyfelekkel)
- Az emberi erőforrások menedzselése jellemző sajátosságokkal bír (önkéntes munka szervezése és motivációja, specialisták és generalisták együttműködése, testületekben végzett munka)

A non-profit szervezetek menedzsmentje/1. Szektoriális jellemzők, alapok

- Napjainkra csaknem minden, ami befolyásolja a non-profit szektorban nyújtott szolgáltatásokat (kormányzati bürokrácia világa, politikai környezet, üzleti bürokrácia világa, személyes világ), alapvetően megváltozott
- A két szektor (business, non-business) egymást megtermékenyítő jellege
- Definíciós problémák: az intézmények névvel különböztették meg magukat az üzleti világ és az államkormányzat szerveitől („nem üzleti”, „nem profit”, stb.)
- Integratív jellegű definíciók (3. szektor, független szektor stb.)
- 1989 USA Internal Revenue Code (IRC): addózási kedvezményi státusz az ún. non-profit szervezeteknek

Nemzetközileg elfogadott, karakterisztikus szektoriális jellemzők

1. Nem profitorientáltak
Nem a profitszerzés megtállása, hanem az esetlegesen elért profit szétesztásának tilalma
2. Közhatalmi funkciót nem gyakorlnak, nem függnek közvetlenül a kormányzattól
Működési, vezetési, gazdálkodási autonómia
3. Intézményesítétek
Szabályos vezetőség és kiaknált működési szabályok
4. Közhasznúak
1997. évi CLVI. törvény a közhasznú szervezetekről: tágabb értelmezésben minden öntevékeny szervezet közhasznú; szűkebbben értelmezve a köztörök csak azok a szervezetek közhasznúak, amelyek nemcsak tagjaikat, hanem a tárgabb közösségek érdekeit is szolgálják
5. Adományokból való működés és öntevékenység
Ez nem mond ellen a költségvetési támogatásnak, a vállalkozói tevékenységek, a szolgáltatásaiért cserébe kapott ár- és díjbevételeknek
6. Politikai szervezetek kizárása
A magyar gyakorlat a pártokat nem, de az őket támogató egyesületeket, alapítványokat beveszi a non-profit szervezetek kategóriába

A szektor hazai fejlődése

- A magyar non-profit szektor viharos fejlődésének okai
 - Állam és társadalom kapcsoltrendszerének átalakulása már a rendszerváltás előtt
 - Csökken az ellenállás az átalakulással szemben
 - Kialakultak a konfliktus-kezelési módok (munkaadók és –vállalkók, kormányzati szervek és érdekképviseletek)
 - Kiépültek a 3. szektor intézményei
 - A modernizáció mo-i formája a non-profit szektorban az amerikaihoz áll legközelebb: vállalkozói jelleg, az intézményfejlődés vegyes formája (alapítvány, közalapítvány, egyesület, szakszervezet, kht, szakmai érdekképviselet stb.)
 - Az alkalmazott menedzsmentelvek és módszerek nagy része amerikai eredetű
- 2018. december 31:
 - 46 263 működő non-profit szervezet Mo-on
 - 65 476 főállású munkavállaló, 4000ezer önkéntes

A non-profit szervezetek működésének környezetét alkotó világméretű tendenciák

- Információs globalizáció
- Kulturális globalizáció
- Kihívások a társadalom részéről
 - Növekvő mobilitás
 - Demográfiai változások
 - A gondoskodó állam háttérbe szorulása
 - A társadalmi értékek módosulása, a politika szerepének látszólagos felértékelődése
- Határonkon átnyúló kihívások
 - Környezetszennyezés, az állatvilág megmentése, a bűnözés, a fogyasztási javak minőségének biztosítása

A globalizáció fogalma

- A társadalmi élet világmérétű összekapcsolódásának határokon átnyúló, egyre szélesedő, mélyülő és gyorsuló folyamata.
- A mind intenzívebb kölcsönös kapcsolatok és függőségek világmérétű rendszerének kialakulása
- A társadalmi és kulturális rendszerek földrajzi korlátai fokozatosan háttérbe szorulnak
- Az emberi közösségek az újkortól kezdve gyorsuló ütemben lépnek egymással érintkezésbe, és a világgazdaság kialakulásával párhuzamosan fokozatosan egy jövőbeli mega-társadalom irányába haladnak.

A globalizáció jellemzői

- A XX. század utolsó harmadában kezdődő átalakulás
- Extenzív, intenzív, sebesség és befolyás jellemzi
- A technológia fejlődése, a termelési kultúrák és a világ gazdaság expanziója
- Bázisa a távközlés, a közlekedés, a szállítás, a komputerizáció és az informatikai iparág robbanásszerű fejlődése
- A tőke, az eszmék, a szolgáltatások, és az emberek tömeges áramlása, amely intenzív és átfogó kapcsolati hálóba fogja az egész világot
- A világ ma egységes gazdasági törvények uralma alatt áll, az önálló nemzetgazdaság mindenkább politikai fikció



www.sens-network.com

Projekt je vršenje Programa podprtosti Interreg V-A Štajerska-Muravska statistična podprtost za razvoj regijalnega razvoja
A projekt je vršenje V-A Štajersko-Muravska statistična podprtost za razvoj regijalnega razvoja
An European Regional Development Fund project for the Statistical Development of the South Styrian-Muravian Region

A változás motorjai

- Informatikai forradalom
- A transznacionális vállalatok előretörése a szabad tőke- és pénzforgalom bázisán
- A neoliberális gazdasági doktrínák uralma (pénz, tőke, áruk, szolgáltatások és a munkaerő mozgása előtti korlátok felszabadítása)
- Deregláció, privatizáció, alacsony adók
- Globális pénzügyi szabályozás (Világbank, Nemzetközi Valutaalap)

A globalizációs átalakulás fő jellemzői

- A tér és az idő szerkezetével kapcsolatos új képzetek
- Deteritorializálódás
- Exterritorialitás
- Globális tudásközpontok
- A globális tömegkultúra mindenjobban beágazódik egy globális médiáhálózatba
- Csökken a nemzetállam belső integrációs ereje
- Új típusú hálózati társadalom van kialakulóban

Kulturális globalizáció-a globális kultúra hatása a nemzeti kultúráakra

- Fő motorja a telekommunikáció forradalma és egy globális világnyelv kialakulása
- Alapkérdés: vajon homogenizálódik-e az emberiség sokféle kultúrája, vagy megőrzi színességét és heterogenitását
- A globális kereskedelmi médiakultúra lerombolhatja a helyi és a nemzeti kultúrákat
- A nemzeti kultúrának óriási szerepe van a szocializációban, a kulturális identitás és a politikai lojalitás kialakulásában
- A területen kívüliség a kultúrában is hat

Viták a kulturális globalizációról

Berger, amerikai szociológus (2000)

a kultúra globalizációjának négy, párhuzamosan futó folyamata

- Davosi kultúra (nemzetközi menedzsment)

„Fakultás klub”-internacionálé

• McWorld kultúra

• Evangelikus protestantizmus

Appadurai, indiai (2000)

- központi probléma a kulturális homogenizáció és heterogenizáció közötti feszültség



www.sens-network.com

Projekt az Európai Programra rendkívüliszerű Interreg V-A Szlovénia-Magyarország pályázatnak az eredménye. Eredményt a projekt résztvevői a Magyarországi Regionális Fejlesztési Alap támogatásával valósították meg.



A non-profit szervezetek menedzsmentjének szervezeti alapjai

- Hiányoznak magyar területen a non-profit szervezetek vezetésére és szervezésére (menedzsmentjére) irányuló vizsgálatok, elemzések, elméletek, ezek pótlása fontos
 - A témának jelentős nemzetközi irodalma van
 - A korábbi évekből származó kutatási előzmények aktualizálása időszervű
 - A non-profitok körében releváns igény

A non-profit szervezetek négy típusa

- Jövedelemforrásuk alapján
 - Adományokból élő (pl. Vöröskereszt)
 - Üzleti bevételekből - üzleti szolgáltatások ár- és díjbevételből - élő (pl. non-profit szociális otthonok)
- Irányítási módjuk alapján (ki irányít, ki választja meg a vezetőket)
 - „önigazgató”: az irányításról azok dönntenek, akitől a szervezet jövedelme származik
 - „vállalkozói”:
- Együttesen
 - Adományokból élő önigazgató
 - Adományokból élő vállalkozói
 - Üzleti bevételekből élő önigazgató
 - Üzleti bevételekből élő vállalkozói

A magyar non-profit szektor pénzügyi forrásai

- Alaptevékenységből származó bevétel: 35,30%
- Állami támogatás: 34,40% (növekvő, az országok átlagában 40% feletti)
- Gazdálkodási tevékenység: 15,70% (csökkenő)
- Magántámogatás: 13,80% (stagnál, a világban mindenütt kiegészítő jellegű)
- Egyéb: 8%
- A bevételi szerkezet viszonylag nagyfokú állandósága, aránya hasonló a fejlett országokéhoz

Viselkedési és leíró modellek/1.

- Optimálási modellek (vállalkozói non-profit)
 - Szolgáltatásaiak mennyiségenek és/vagy minőségeinek emelése (mennyiségen: bizalomépítés, emberbarát célok, minőség: értelmiségek, művészek)
 - Intézményi költségvetés növelése
 - Költségcsökkentésre törekvés
- Hatékonytági problémák (vállalkozói non-profit)
 - A non-profit szervezetek hatékonyisége mindenképp alacsony lesz, mert hiányoznak a profitérdekelő tulajdonosok, aikik ezt kiképyszerítenék
 - Csak azokban az ágazatokban vannak jelen, ahol a piac nem működik tökéletesen
 - Menedzsereik viselkedése különbözik a vállalatok menedzsereitől (nem érdekeltek a haszonban, a profit szétosztásának tilalma)
 - 4 mód a hatékonyág növelésére (Porter-Kramer 1999)
 - A támogatásra legalkalmasabb kedvezményezettek kiválasztása
 - Jeladás más befektetőknél
 - A támogatottak teljesítményének javítása
 - A működési területen a tudomány és a gyakorlat fejlesztése



www.sens-network.com

Projekt az EU támogatott Programra indulóprojekt Interreg V-A Szlovénia-Magyarország pályázatának része. A projekt az Interreg V-A Szlovénia-Magyarország Egységesítési Program keretében, az Európai Regionális Fejlesztési Alap támogatásával indulhatott meg.



Viselkedési és leíró modellek/2.

- **Önigazgatási modell (önigazgató non-profitok)**
 - Tagjaiknak és adományozóiknak irányítása alatt működnek
 - Milyen módon befolyásolják a tagok és adományozók a szervezetek viselkedését
- **Tanuló szervezetek (önigazgató non-profitok)**
 - Jelentős igény a menedzsment professzionalizációjára
 - Adaptációs képesség
 - A tudás sokszínűsége
 - Elkötelezettség (belőső) és felhatalmazás
 - A feladatokat az egyénnek (a szervezet tagjai) határozzák meg
 - A feladatok elvégzéséhez szükséges magatartást az egyének határozzák meg
 - A teljesítménycélokat a vezetők és a tagok együtt határozzák meg
 - Az adott cél fontosságát az egyénnek határozzák meg



A projekt az EU támogatott Programra épülően készült. A projekt része a Szlovénia-Magyarország Egysorosztályú Program keretében. Az Európai Regionális Fejlesztési Alap támogatásával valósult meg.



Tanuló szervezetek (folyt.)

- A tanuló szervezet az adaptációs készségen és a tudás sokszínűségén alapul
- A szervezeti tagok elkötelezettsége érdekekben irányítató elköpzelések megfogalmazása
- A tanulás infrastruktúrájának biztosítása a szervezeten belül: „tervezés mint tanulás” elv érvényesítése
- A szervezeti vezetők (kuratóriumok tagjai, ügyvezetők) tanulási képességeinek fejlesztése

A bürokratizálódás veszélye a professzionálódó non-profit szervezeteknél

- Lassú döntéshozatal
- Sok felesleges kiadás
- Nem fogyasztóközpontú
- Nem képes rugalmasan válaszolni
- Túlzott adminisztrációt von maga után

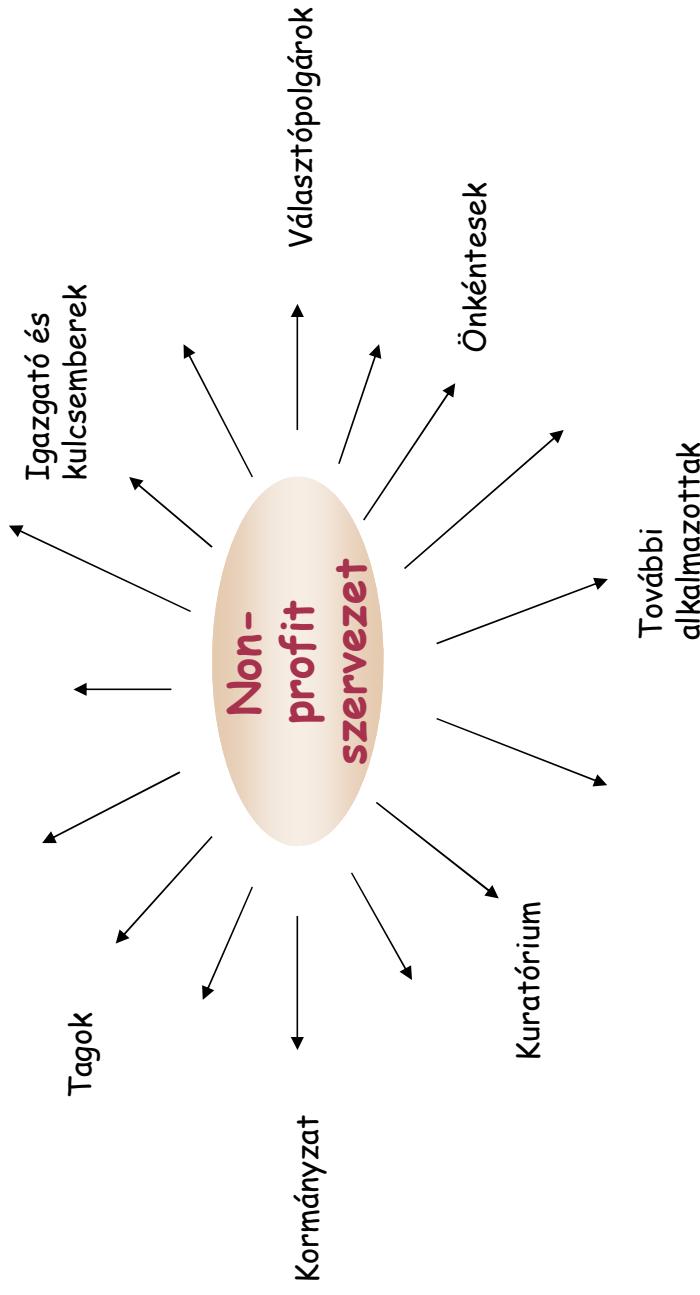
A non-profit szervezetek menedzsmentje/2. Jellegzetességek és menedzsment funkciók

Ismertetőjegyek		Világosan megkülönböztethetők
	A vállalatoknál	A non-profit szervezeteknél
1. Fő célkitűzése	Biztosítani a befektetett tőke hozamát	A szolgáltatások specifikus igényeket elégítenek ki
2. A vevőkör igényeinek kielégítése	Lefedni a piaci igényeket	Lefedni a tagok speciális igényeit
3. A döntések irányítottsága	A döntéseket a piac, a vevőkör magatartása és a konkurencia irányítja	A szolgáltatásokról maguk a tagok döntenek. Nem piaci helyzetben működnek
4. Előállított javak	Magán és egyéni javak, amelyek csak kereskedelmi forgalomba hozhatók	Kollektív javak. Előfordulnak egyéni szolgáltatások is, amelyeket a tagok eladhatnak
5. Pénzeszközök	Befektetett tőke és az eladásból származó jövedelem	Tagdíjakból vagy adókból származó jövedelem, illetve az eladott szolgáltatásokból
6. A munkafaktor	A munkatársak zömét teljes munkaidőre alkalmazzák	A tagok önkéntes részvételle (bizottságok, alcsoporthoz: aktivista munka)
7. Hatékonyúság	A hatékonyásot az üzleti forgalom, a piaci részesedés, a haszon tükrözi	Nehéz méerni a hatást, ráfordítás-érzékenység

www.sens-network.com

Kapcsolatok menedzsmentje: egy tipikus non-profit szervezet stake-holderei

Pénzügyi alapok



A non-profit szervezetek jellemző funkciói

- Szolgáltatásnyújtás
- A szolgáltatásokat nyújtó rendszerek fejlesztése, tervezése
- A szükséglétek és az igények felismerésének fejlesztése
- A jó közösségi kapcsolatok megőrzése (PR)
- Pénzügyi források és adományok gyűjtése
- Pénzügyi tevékenység
- Személyzeti munka és képzés
- Menedzseri és koordinációs munkák
- Logisztikai munkák
- Irodai munkák

10 probléma, amellyel minden vezetőnek szembe kell néznie

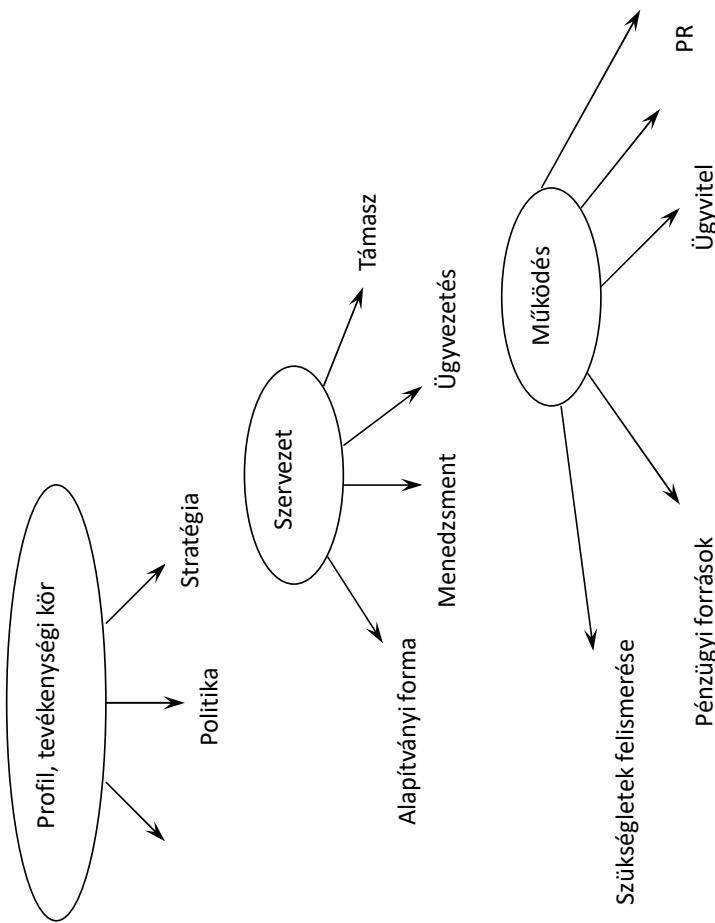
- Tervezési probléma krízisek
- Rendszerezés problémája kép az egészről
- PR problémája a környezet nem ismeri a szervezetet
- A pénzszerzés és adománygyűjtés menedzselése
egyre több pénzre van szükség
- Pénzügyi, információs rendszer zavaros beszámolók
- Kommunikációs problémák tagok és a szervezet közti gyenge kommunikáció
 - „Mit tegyünk?” helyett „Mit ne tegyünk? Gyenge problémamegoldás
 - A csoportunka szervezése elég telen egyre nehezebb önkénteseket találni
 - Rosszul alkalmazott motivációs rendszer a legjobb munkatársak gyorsan kiégnek

www.sens-network.com

Zala Zöld Szív

Vidékfejlesztési Egyesület

A projekt az EU Európa Programra építkező Interreg V-A Szentgotthárd-Murakeresztúr-Egri régiometszeti Program keretében, az Európai Regionális Fejlesztési Alap támogatásával valósult meg.

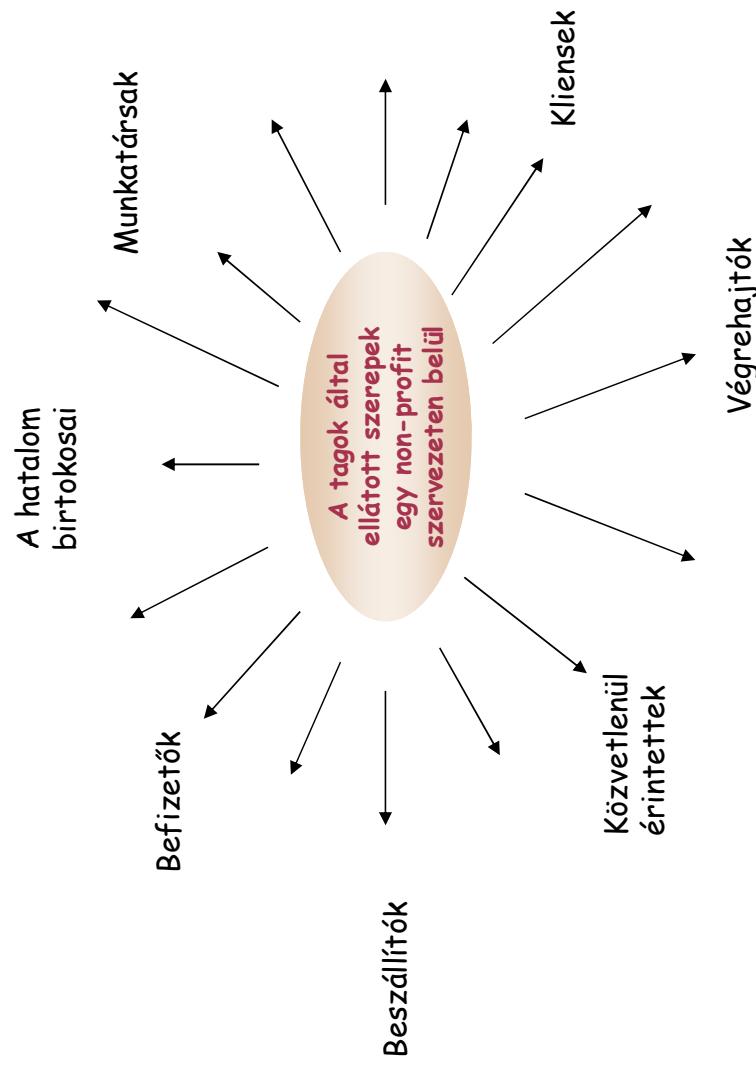


www.sens-network.com

Testületi formák

- Vezető testületek (hatalommal, a hierarchia csúcsán)
- Tanácsadó testületek (hatalom nélkül)
- Vonalbeli testületek (hatalommal, a hierarchia alsóbb szintjén)
- Munkacsoport testületek (kisebb méretű szervezeteknél, hatalom és végrehajtás együttes)

A non-profit szervezetek tagjainak szerepei



Az önkéntesek

- Voluntary Organisations
- Az önkéntesek teljes piaca a társadalom szinte valamennyi tagja
- Önkéntes szerepek:
 - Vezetés (igazgatósági vagy vezetőségi tagok, kurátorok, bizottsági tagok stb.)
 - Direkt szolgálat (szervezeti tagság, készenléti szolgálat, táborozásokon való részvétel stb.)
 - Külső tagság (laza kapcsolódás, alkalmi feladatok végzése)
- Az önkéntesek típusai motiválhatóságuk szerint:
 - Igényvezérelt (alacsony igényszintű személyek)
 - Kívülről irányított (mások viselkedési mintának követése)
 - Belülről irányított (értékeit és prioritásait önmagából származtatja)

A non-profit vezetősség (kuratorium) felelősségi területei

- A szervezet küldetésének, céljainak, feladatainak meghatározása
- A szervezet éves működési költségeinek és bevételéket biztosító feladatainak szervezése, közreműködés az adományszerzésben
- Működési irányelvek meghatározása és végrehajtásuk ellenőrzése
- A szervezet vezető tisztségviseleleinek és felelős alkalmazottainak kinevezése és munkaviszonynak megszüntetése
- Kapcsolat tarása a közösséggel
- A szervezet munkájának népszerűsítése

A non-profit vezetőség (kuratórium) összetétele

- Elnök, alelnök, titkár, kincstárnok
- 3W (Flanagan): 1/3 wealth (gazdagság: vagyonos), 1/3 work (munka): önkéntes), 1/3 wisdom (bölcsesség: szakember)
- Adománygyűjtés (fundraising): speciálisan non-profit szervezeti funkció
 - Ha a non-profit szektort önálló országnak tekintenénk, a világ 7. legnagyobb gazdasága lenne

Az adománygyűjtés főbb kérdései

Adománygyűjtés mint forrásteremtés

- Magánszemélyektől pénz- és időadományozás (önkéntesség)

• Cégektől

Gátlások vs. Ha nem kérünk, nem is adnak.

Mit láthat bennünk az adományozó?

- Egy támogatandó jó ügyet és/vagy
- Potenciális ügyfelét, referenciát, kapcsolati tőkét stb.

Miért ad egy cégt?

- mert van neki
- mert bízik bennünk
- mert jól esik neki
- mert felkészülnen érkezünk a tárgyalásra

Miért ad egy magánszemély?

- Személyes érintettségből
- Presztízsből

• Mert erkölcsi értéknek tartja az adományozást

Gondolkozzunk az adományozó fejével!

Legfontosabb üzenet: köszönjük, ez valósult meg



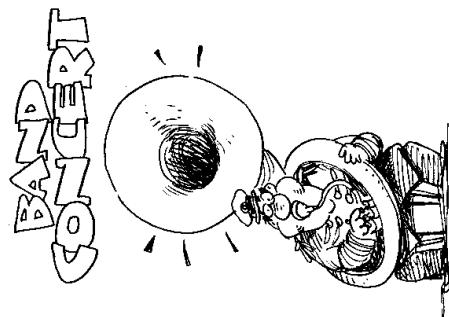
A non-profitok menedzsmentjének Összefoglalása

- Munka-intenzívek (kiemelt feladat az emberi erőforrásokkal való gazdálkodás)
- Versenyképes fizetést kell adniuk
- Az ösztönzés korlátokba ütközik
- A minőségre, jó hírnévre koncentrálnak, a munkaköri autonómia magasabb foka
- Általában centralizált szervezetek
- A pénzügyi források megteremtése itt is fő feladat
- Önkéntesek jelenléte, sajátos munkaszervezési és ösztönzési eljárások szükségesek
- A változások dinamikája szükségessé teszi a változásmenedzsment módszereinek, eszközeinek, modelljeinek alkalmazását

- A menedzsment-modell valamely szervezet irányításában szerepet játszó strukturális és működési tényezők rendszerezett leírását jelenti
- A menedzsment-modellek nem ágazatfüggők
- Az üzleti szférára ugyanúgy érvényesek, mint a közszférára, a civil szervezetekre, a közszolgáltató szervezetekre
- Legismertebb az ún. héttényezős modell (McKinsey 7's modellje)

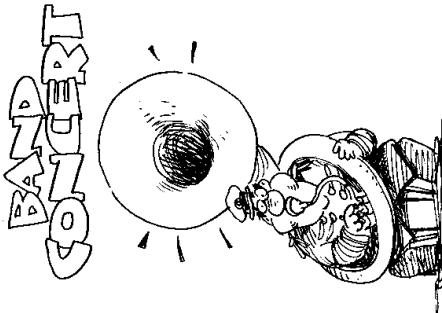
A sikeres vezetés 7S modellje

- Főcélok (Superordinate Goals)
- Stratégia (Strategy)
- Struktúra (Structure)
- Személyzet (Staff)
- Stílus (Style)
- Képességek (Skills)
- Rendszerek (Systems)



A sikeres vezetés 7S modellje

- Főcélok (Superordinate Goals)
 - A szervezet tagjait átható lényegesebb vélemények és vezető koncepciók
- Stratégia (Strategy)
 - A célok eléréséhez szükséges főbb erőforrások allokációs terve
- Struktúra (Structure)
 - A szervezeti séma jellemzése (funkcionális, decentralizált stb.)



A sikeres vezetés 7S modellje

- Személyzet (Staff)
 - A fontosabb személyzeti kategóriák demográfiai jellemzése a cégen belül (mérnökök, vállalkozók, MBA-k stb.)
- Stílus (Style)
 - A menedzserek célkezelési módja
 - A szervezet kultúrális stílusa
- Képességek (Skills)
 - A cég és a kulcsszemélyek megkülönöztető képességei
- Rendszerek (Systems)
 - Rutinszerű folyamatok és jelentések, formalizált nyilvántartásokkal



Non-profit menedzsment

- Közös az üzleti vállalkozásokkal: stratégia, küldetésnyilatkozat, vízió (elérni kívánt pozíció), misszió (értékek), alapfeladatok meghatározása, stakeholder elemzés
- A közszféra szervezeteinek sajátosságai:
 - Konkrét piaci pozíció megnevezése nem jelenik meg
 - A belső stakeholderk érdekeltségével többnyire nem foglalkoznak
 - A követendő értékrend inkább etikai kategóriákban nyilvánul meg

A nonprofit menedzsment jelenlegi helyzete

- A szervezeti mérét legfőbb mutatója a foglalkoztatottak létszáma
- A közszférában a lineáris, lineáris-funkcionális és néha a törzsvari szervezet típus található meg
- A mátrix szervezetek a közszférában jelenleg szinte elköpzelhetetlenek
 - Tradíció: bürokratikus szervezet
 - Külső, központi szabályozás: a közpénzek felhasználásának szigorú ellenőrzése
 - Biztonságra törekvés: kockázat minimalizálás
 - Kultúra: az ügyfelek és a közalkalmazottak a fentieknek megfelelően szocializáltak
 - A tevékenység jellege: a közszolgáltatások zöme hivatali tevékenységet jelent



www.sens-network.com

Projekt je vršenje Programa podprtosti Interreg V-A Štajerska-Muravska podvodnica iz sredstev Evropskega sveta za regionalni razvoj.
A projekt je vršenje Programa podprtosti Interreg V-A Štajersko-Muravska podvodnica iz sredstev Evropskega sveta za regionalni razvoj.

Szervezeti formák munkamegosztás alapján

- Egydimenziós szervezetek (egy munkamegosztási elv alapján)
 - Lineáris
 - Funkcionális
 - (Divízionális)

- Többdimenziós (mátrix) szervezetek (több munkamegosztási elv alapján)
 - Termékelvű mátrix (viszonylag állandó)
 - Projekt mátrix



www.sens-network.com

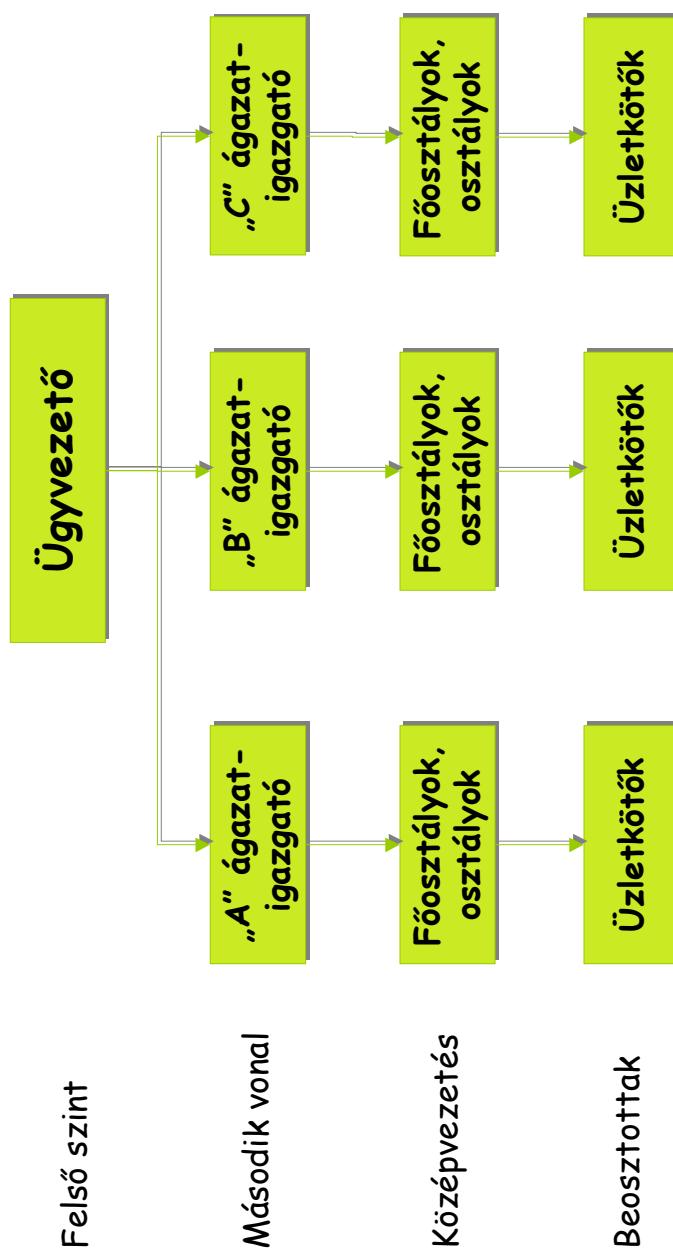
A projekt az Európai Programra építkező Interreg V-A Szlovénia-Magyarország Egysorosztályú Program keretében, az Európai Regionális Fejlesztési Alap támogatásával valósult meg.

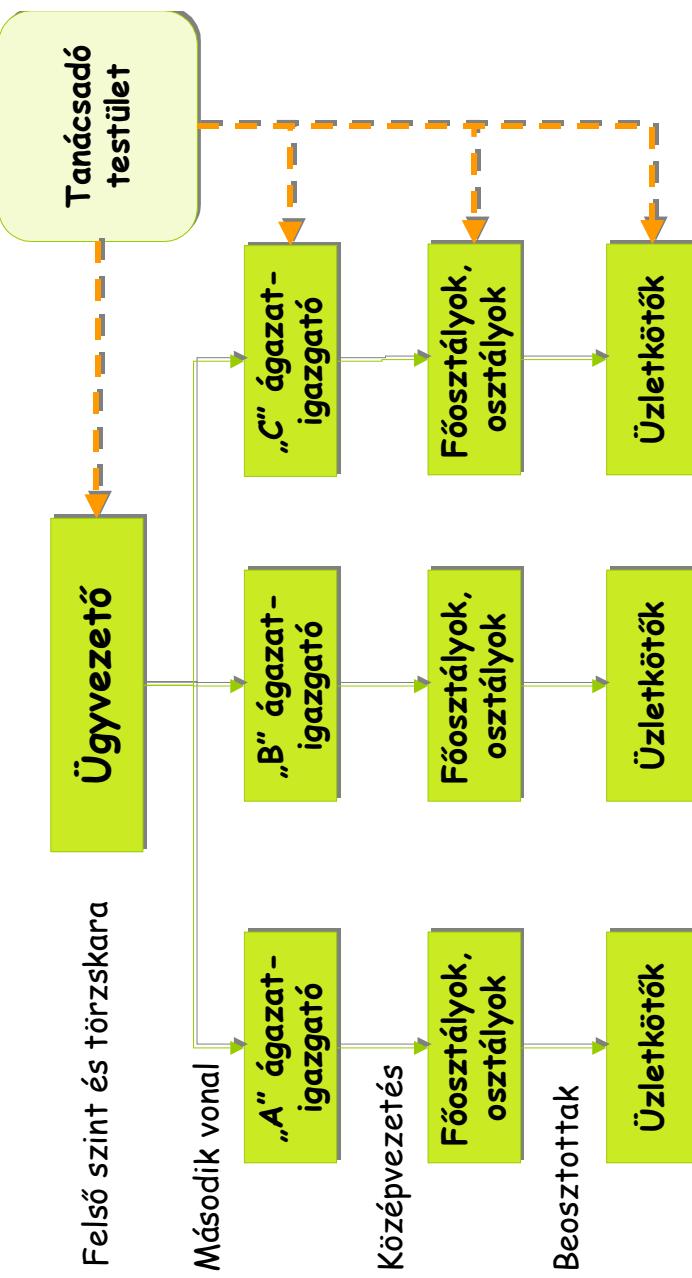


Egydimenziós szervezetek

- Lineáris
 - legegyszerűbb forma, áttekinthető
 - egy beosztott – egy felettes
 - rugalmatlanság
 - a felső vezetők túlterheltsége
 - hangsúly: a hatalom gyakorlásán

Lineáris szervezet



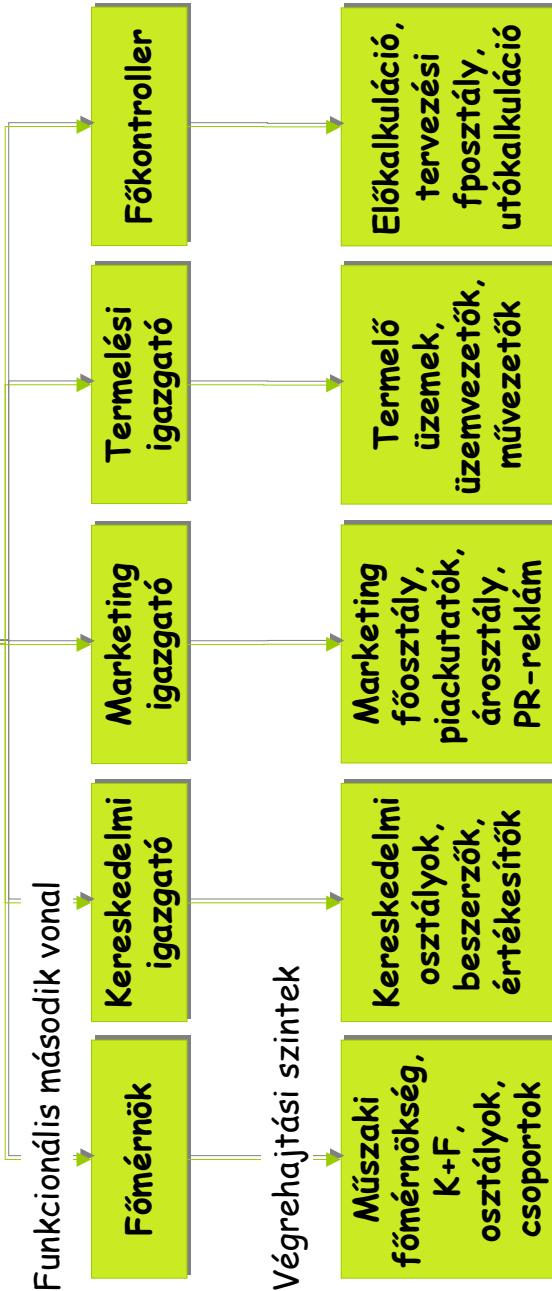


- **Funkcionális**
 - egydimenziós
 - szakmai munkamegosztás = szakmai irányítás
 - döntéscentralizáció
 - hangsúly: a szakértelemre

Funkcionális szervezet

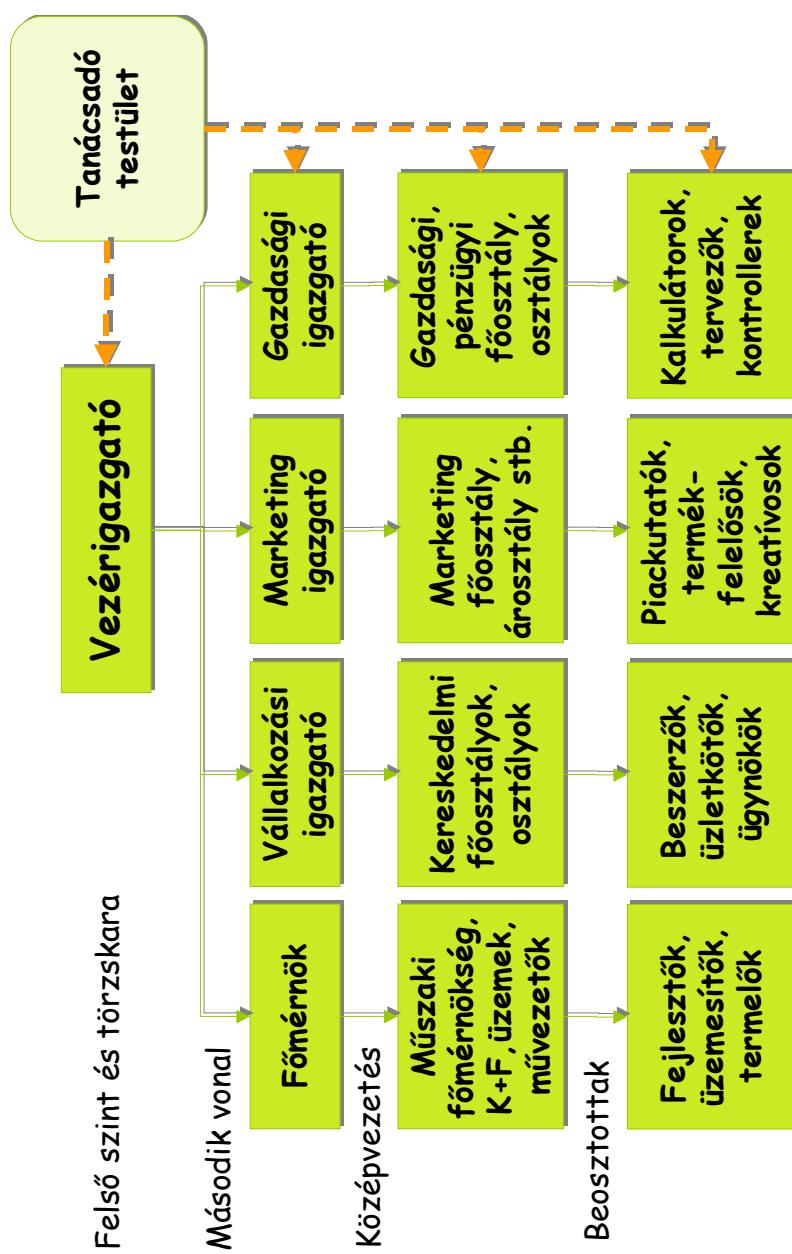
Felső szint

Vezérigazgató

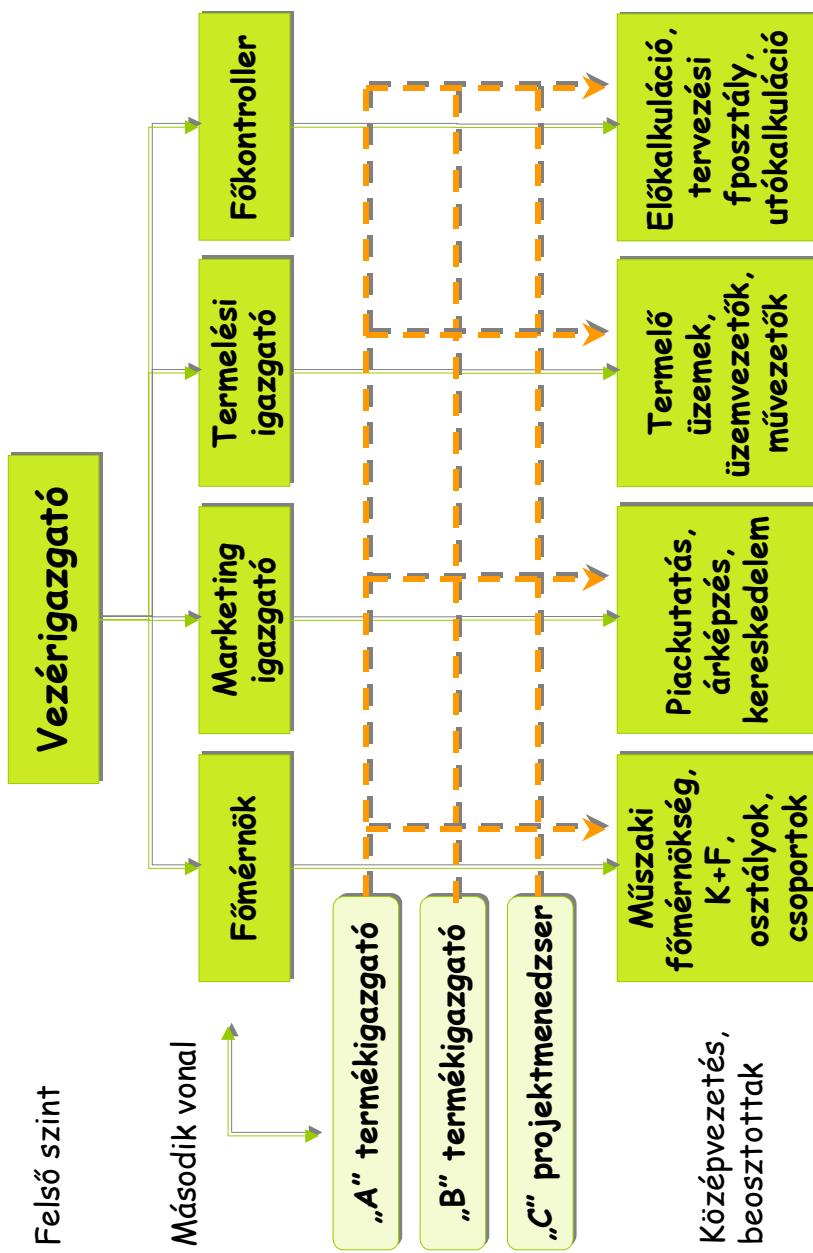


Funkcionális törzskari szervezet

Felső szint és törzskara



Többdimenziós szervezetek: Mátrixszervezet (Termék elvű mátrix, Projekt mátrixok)



www.sens-network.com

Projekt az EU támogatott Programra induló Interreg V-A Szlovénia-Magyarország pályázatnak keretében. Az Euroregio Regionális Fejlesztési Alap támogatásával valósult meg.
A projekt az Interreg V-A Szlovénia-Magyarország Egysorosított Program keretében. Az Euroregio Regionális Fejlesztési Alap támogatásával valósult meg.

A nonprofit menedzsment jelenlegi helyzete

- minden szervezet valamennyi folyamata ugyanazt a célt kellene, hogy szolgálja: a vevők (ügyfelek) számára maximális érték előállítását („vevőérték” – Kotler)
- „vevőérték”: egy bizonyos termék vagy szolgáltatás által valamely vevő számára képviselt összes előny és a megszerzéséhez kapcsolódó összes áldozat különbsége
- A nonprofit szférában ma még nem esik szó a közszolgáltatások ilyen megközelítéséről
- A non-profit a „vevőérték”: az előzetesen elvárt és a tapasztalt közti különbség

Folyt.

- Az üzleti szférában a profit megjelenése alapfeltétel és alapcél, a közszolgáltatásoknál a feladat elvégzése
- Az üzleti szférában a vevő az ár-idő-minőség hármását nézi, a közszolgáltatásoknál az ár nem mérlegelési szempont
- A közszolgáltatásoknak jóval szélesebb ügyfélköröt kell kiszolgálniuk
- minden ügyfél hozzáférését lehetővé tevő infrastruktúrát kell megvalósítani, valamennyi ügyféllel rendszeres kommunikációt kell fenntartani
- A verseny hiánya miatt az innováció nagymértékben háttérbe szorulhat

A non-profit menedzsment jelenlegi helyzete



- Sajátos munkajogi státusszal rendelkező alkalmazottak: közalkalmazottak, köztisztviselők
- Kategóriák (Képesség és motiválság alapján)
 - Önálló (felkészült és motivált)
 - Visszafogott (felkészült, de kevésbé motivált)
 - Lelkes (motivált, de nem elégféle felkészült)
 - Problémás (hiányosan felkészült és kevésbé motivált)
- Közszférában
 - Legtöbb a „visszafogott”
 - Legkevesebb a „lelkes”
 - Alacsonyan motiváltak magas aránya
 - Alacsonyabb felkészültségűek magasabb aránya



www.sens-network.com

Zala Zöld Szíve

Vidékfejlesztési Egyesület

Projekt az EU támogatott Programra induló Interreg V-A Szlovénia-Magyarország pályázatnak az eredménye. Projekt az EU támogatott Program keretében. Az Európai Regionális Fejlesztési Alap támogatásával valósult meg.

A non-profit menedzsment jelenlegi helyzete



- A személyi állomány sajátosságai alapvetően meghatározzák:
kooperáló, utasító, delegáló
 - Leggyakrabban: kooperáló (vezető és beosztott közösen alakítja ki a döntést, bevonás révén növeli a motiváltságot)
 - Leg ritkábban: meggyőző (megmagyarázza döntését és megbeszéli a beosztottakkal, főleg „lelkesek” esetében)



www.sens-network.com

Projekt je vršenje Programa podprtosti Interreg V-A Število 074-2014-00001 iz sredstev Evropskega sveta za regionalni razvoj
A projekt je vršenje Programa podprtosti Interreg V-A Število 074-2014-00001 iz sredstev Evropskega sveta za regionalni razvoj



A nonprofit menedzsment jelenlegi helyzete

- A szervezet képességeit, tudását jelentik
- Megjelenési módja szerint
 - Explicit (tanulással megszerzhető)
 - Implicit (megfigyelés, tapasztalat útján elsajátítható)
- Hordozói szerint
 - Egyéni
 - Kollektív

kollektív	„kódolt” „beágazott”	„ beágazott ”
	Gépies bűrokrácia, írott szabályok Pl. tömeg-termelő vállalat	Közös értékrend, szocializáció pl. japán vállalati modell
egyéni	„tanult” „tapasztalati”	„ tanult ” „ tapasztalati ”
	Kvalifikált szakértők transzferálható tudása Pl. egyetem, kórház	Egyéni képességek, gyakorlati tapasztalat pl. kutatófejlesztő vállalat

www.sens-network.com



Projekt az EU támogatott Programra induló Interreg V-A Szlovénia-Magyarország szakmai partnerszámú pályázat a Regionális Fejlesztési Alapból támogatásban részesülő területeken.



Fő célok, alapértékek

Alapérték	Üzleti szféra	Közszféra
Azonosulás a szervezettel	Alapvető eljárás	Főként a hivatással
Csoportorientáció	Rugalmas team-ek	„gépezet-fogaskérék”
Humánorientáció	Alapozás az emberi tényezőre	Prioritá a feladat
Függőség szerepe	Laza kölcsönös	Merev, egirányú
Kontroll szerepe	Nagy mozgástér	Korlátozott mozgástér
Kockázati orientáció	A szükséges mértékű	Kerülendő
Teljesítményorientáció	Fontos a produktivitás	Lényeg a munkakör ellátása
Konfliktusorientáció	Legyen konstruktív	Minimális - destruktív
Cél/folyamat orientáció	Cél	Folyamat
Nyílt/zárt orientáció	Nyílt, alkalmazkodás a környezethez	Zárt, minden változás zavaró
Időtáv-orientáció	stratégiai	operativ

www.sens-network.com

A képzés az Interreg V-A Szlovénia-Magyarország Együttműködési Program keretében megvalósuló „Nemzetközi mentorhálózat a szociális vállalkozásokért” - SENS NETWORK című, SIHU217 azonosító számú projekt keretében valósul meg.

KÖSSZÖNÖM A FIGYELMET

